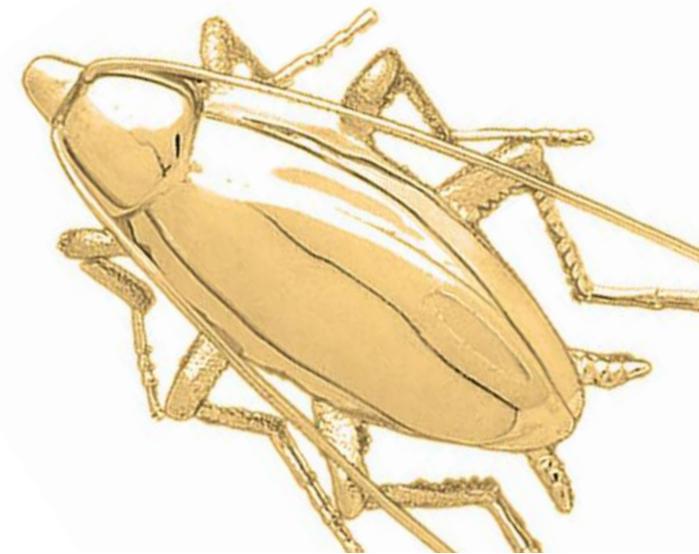
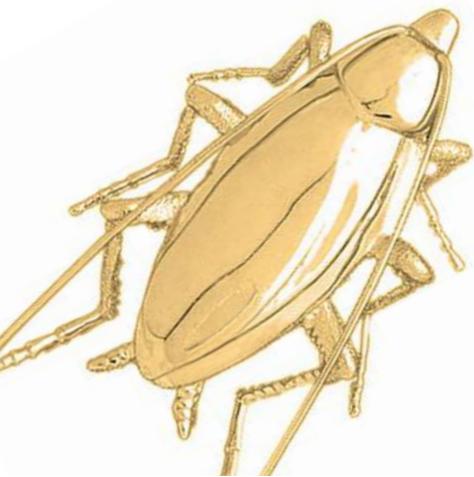




# Золотые тараканы

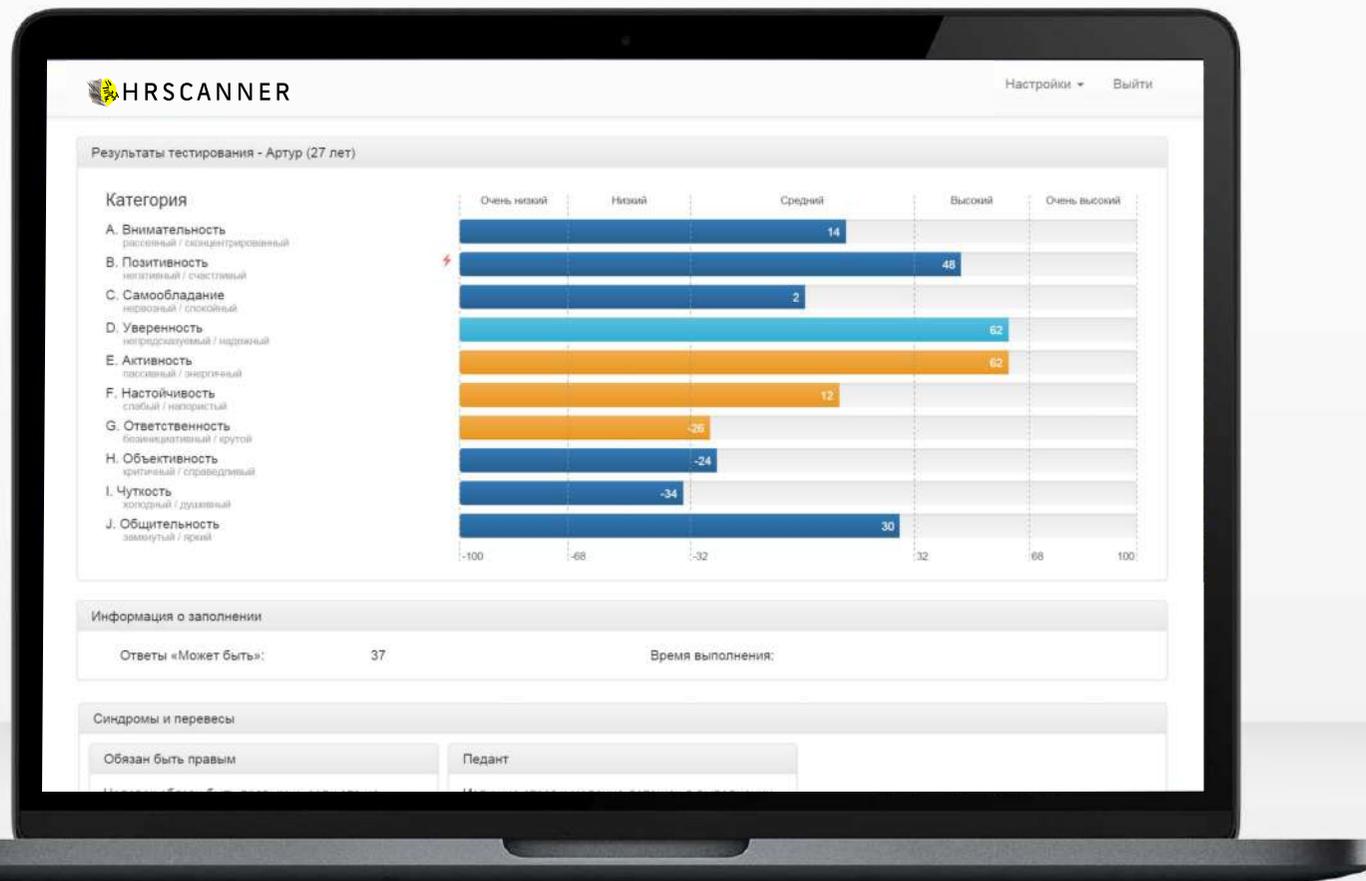
или история о том, почему  
у одних покупают, а у других нет







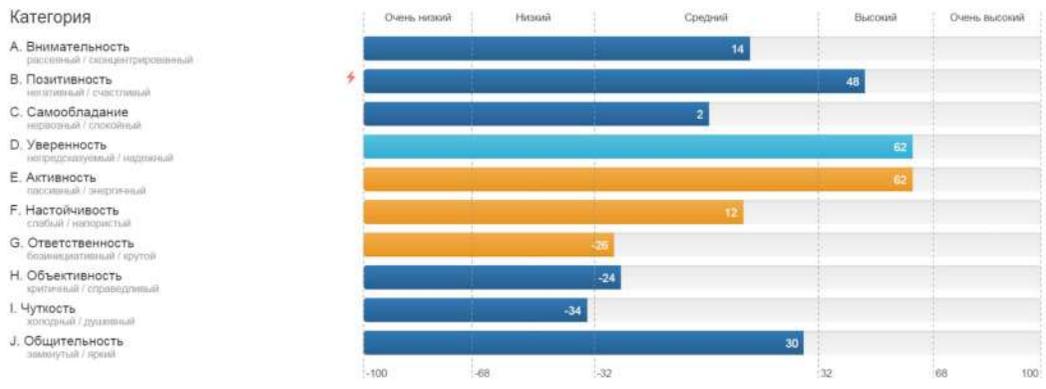
# HRSCANNER



HRSCANNER

Настройки + Выйти

Результаты тестирования - Артур (27 лет)



Информация о заполнении

Ответы «Может быть»:

37

Время выполнения:

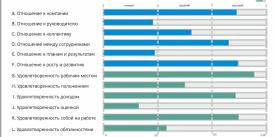
Синдромы и перевесы

Обязан быть правым

Педант

07:26

HRSCANNER



### Описание точек теста

#### A. Отношение к компании

Точка показывает отношение сотрудника к компании. Есть ли у него сомнения относительно репутации компании и её деятельности или он гордится своей работой и готов рекомендовать организацию в качестве работодателя.

#### B. Отношение к руководителю

Как оценивает сотрудник действия и поведение своего руководителя. Считает ли он его сильным и включённым в общую работу или, наоборот, руководитель по мнению сотрудника не интересуется делами и проблемами своих подчинённых.

#### C. Отношение к коллективу

Разделяет ли наш сотрудник заботы и цели команды или ставит на первое место свои личные интересы и старается делать немного в стороне от существующего коллектива.

#### D. Отношение между сотрудниками

Показатель уровня сплочённости и дружности коллектива глазами сотрудника. Оценивает ли он отношения между работниками в коллективе, как тёплые и дружеские или считает, что сотрудник не особо ладит между собой.

#### E. Отношение к планам и результатам

Точка показывает понимает ли сотрудник, что от него идёт компания и свой вклад в общее дело или задачи по его мнению ставятся нереальные, невыполнимые или размытые и нечёткие.

#### F. Отношение к росту и развитию

Видит ли сотрудник перспективы и возможности для роста внутри компании или считает, что у нас нет особых перспектив для его профессионального и карьерного развития.



новые дома премиум и бизнес класса в центре Москвы  
городские особняки | башни Сити | загородные дома | пентхаусы | лофты | зарубежная недвижимость

# MOSCOW CITY GUIDE

НАВИГАТОР ПО КОМПЛЕКСУ «МОСКВАСИТИ» 01 ЯНВАРЯ 2009

**Башия**  
«Импери́я»  
ЗЕЛЁНАЯ  
ВО ВСЕХ СМЫСЛАХ

**СЕРГЕЙ ПОЛОНСКИЙ**  
Каким должен быть президент России и зачем «Федерации» обязательно нужен шпиль

**СЕЗОН КРАСОТЫ**  
10 ЛУЧШИХ САЛОНОВ «СИТИ»

**ТАЁЖНЫЙ СВИЗЛ**  
КАКИЕ КОНТЕЙЛЕРЫ ПОДАДУТ В БАШНЯХ ЭТОЙ ЗИМОЙ

## Neighbourhood

**ОКЕАНИК**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

**GRAND TOWER**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

**ИМПЕРИЯ С П. ПОЛОНСКИМ**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

**ИМПЕРИЯ**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

**МИК БАТРАКОВ**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

**АЛАН И ДАНИИЛ**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

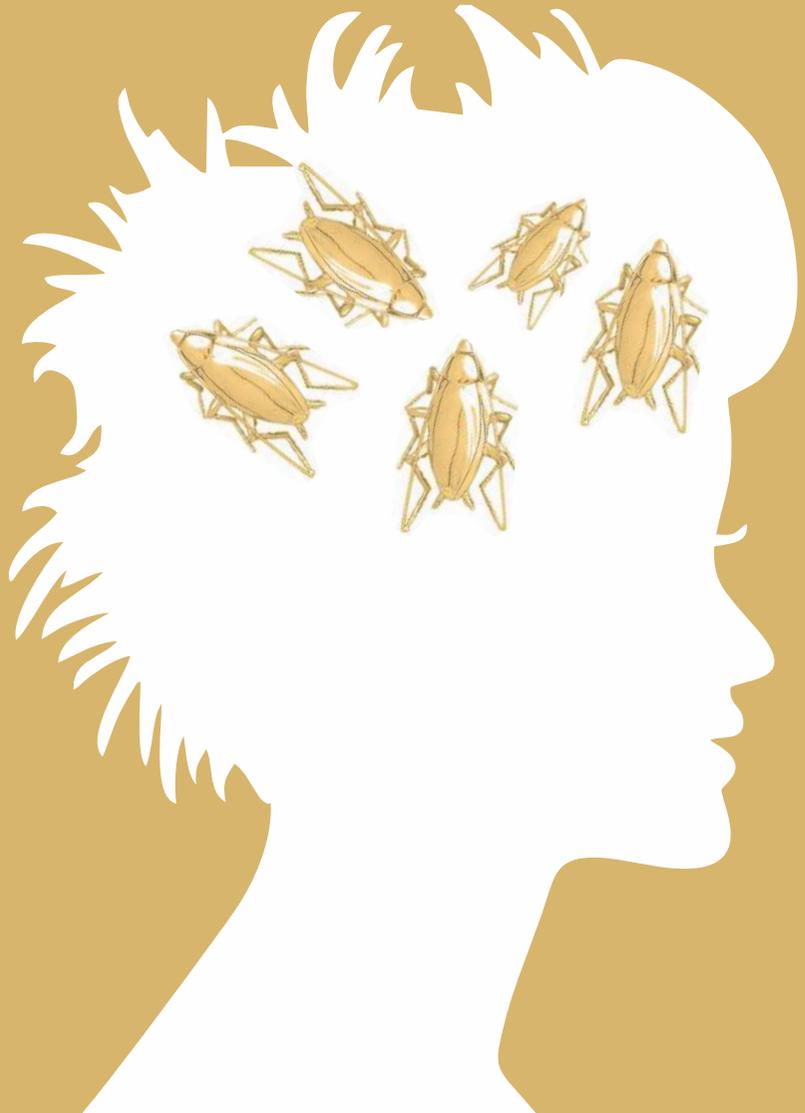
**ТОРГОВЦОВ**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

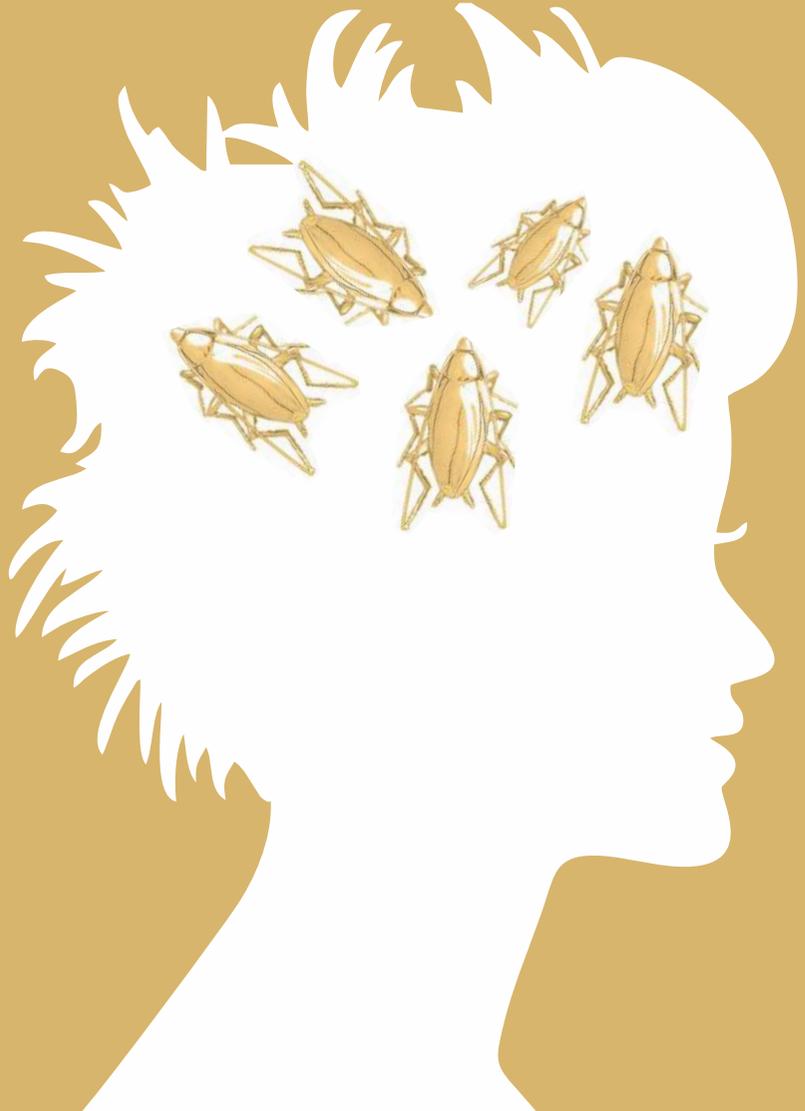
**ИМ ПЕРСОНА**  
2009 ГОД  
ЭТА БАШНЯ ВЪЕЗЖАЕТ В СИТИ

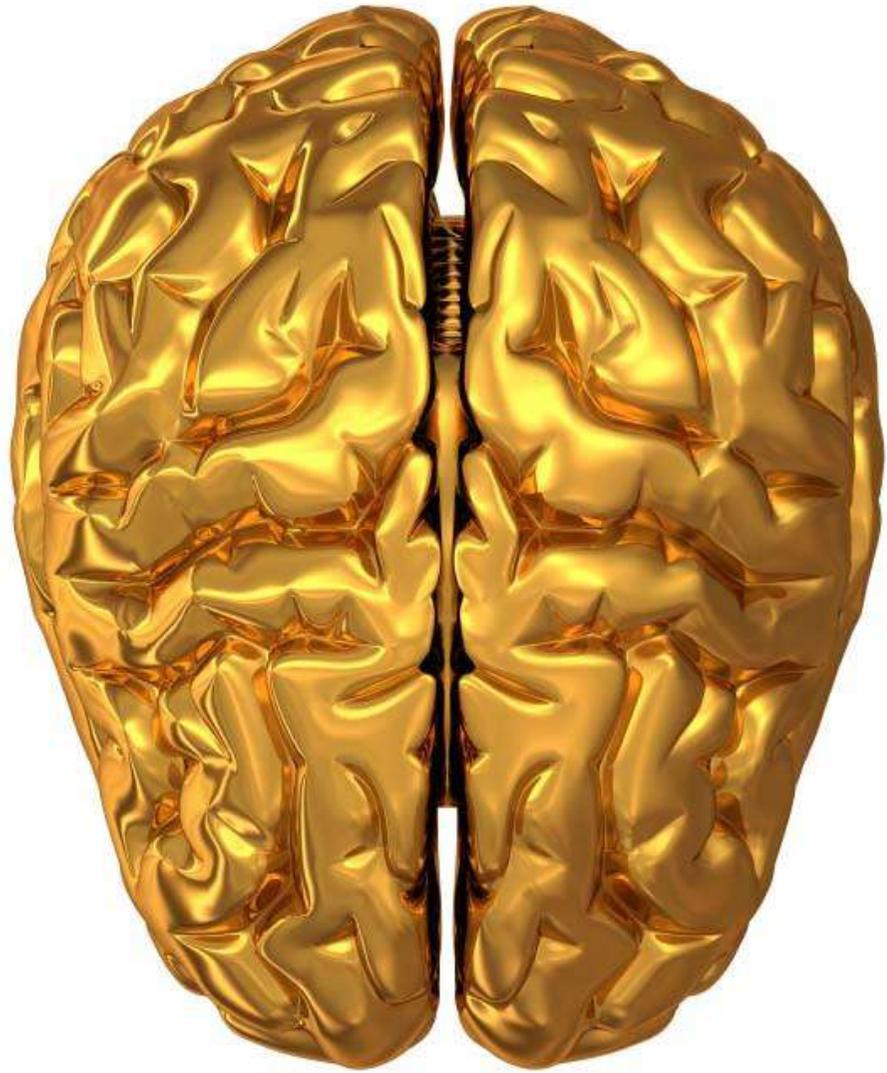
...ом мире. Он настолько...  
...нико стали писать с...  
...моу страшной. Файл не с...  
...чтобы любой читатель мог быстро...  
...согладается нужная ему башня.

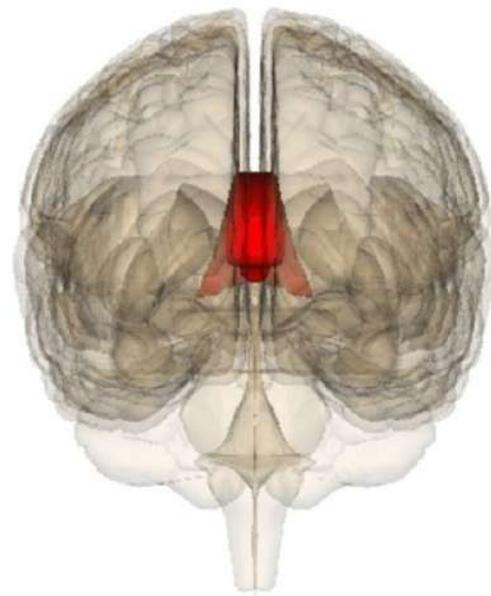
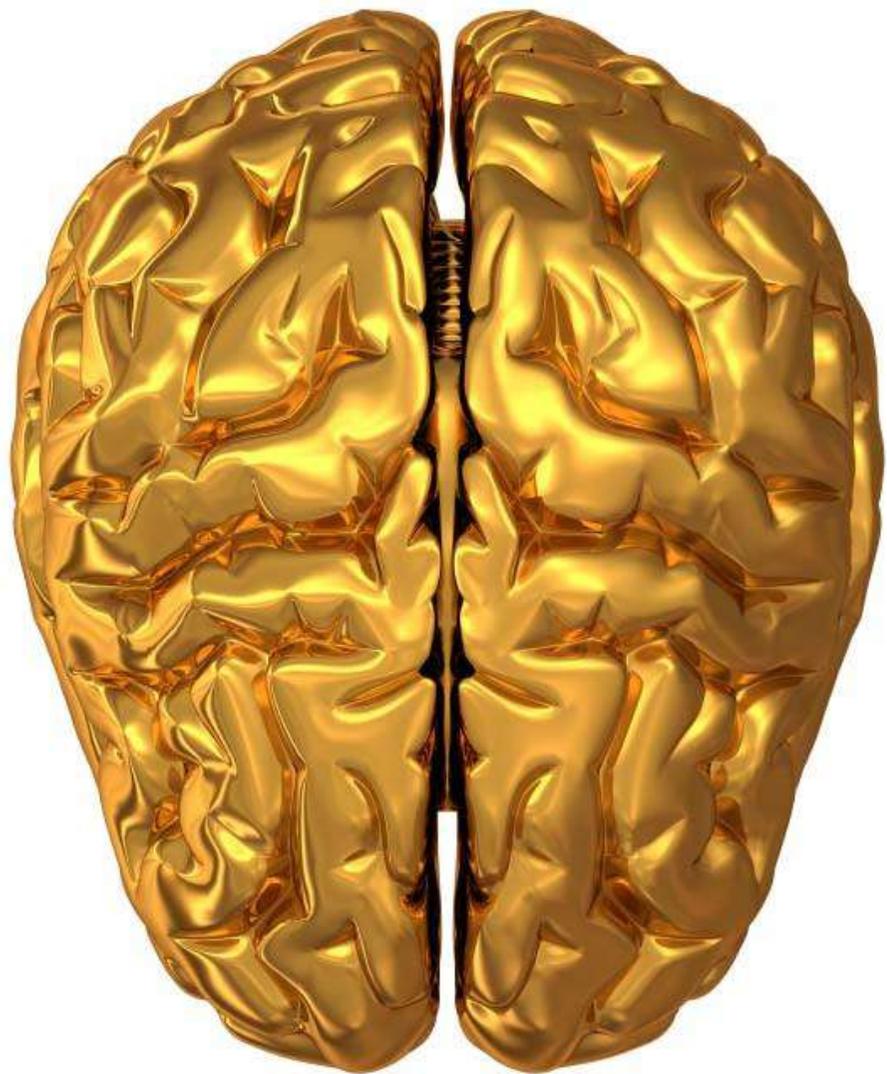
00000-0000 MOSCOW CITY GUIDE 00











4

интересных  
типа  
клиентов



Профессионал

# Профессионал

Знает все трюки

# Профессионал

Знает все трюки | покупает факты, доказательства и демонстрацию

# Профессионал

Знает все трюки | покупает факты, доказательства и демонстрацию  
не позволяет эмоциям влиять на исход сделки

# Профессионал

Знает все трюки | покупает факты, доказательства и демонстрацию  
не позволяет эмоциям влиять на исход сделки



# Профессионал

Знает все трюки | покупает факты, доказательства и демонстрацию  
не позволяет эмоциям влиять на исход сделки

Не расхваливайте, аргументируйте

# Профессионал

Знает все трюки | покупает факты, доказательства и демонстрацию  
не позволяет эмоциям влиять на исход сделки

Не расхваливайте, аргументируйте | будьте подготовленным

НОВИЧОК

# НОВИЧОК

Боится и осторожничает

# НОВИЧОК

Боится и осторожничает | Советуется и собирает данные

# НОВИЧОК

Боится и осторожничает | Советуется и собирает данные



# НОВИЧОК

Боится и осторожничает | Советуется и собирает данные

Определите источник советов

# НОВИЧОК

Боится и осторожничает | Советуется и собирает данные

Определите источник советов | Дайте подтверждение

# НОВИЧОК

Боится и осторожничает | Советуется и собирает данные

Определите источник советов | Дайте подтверждение  
Найдите общее и завоюйте доверие

Одинокая леди

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет  
Рассчитывает на максимум за свои деньги

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет  
Рассчитывает на максимум за свои деньги



# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет  
Рассчитывает на максимум за свои деньги

Используйте комплименты

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет  
Рассчитывает на максимум за свои деньги

Используйте комплименты | Будьте обаятельны

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет  
Рассчитывает на максимум за свои деньги

Используйте комплименты | Будьте обаятельны  
Заботьтесь о ней

# Одинокая леди

Хочет порадовать себя | Не понимает, что именно хочет  
Рассчитывает на максимум за свои деньги

Используйте комплименты | Будьте обаятельны  
Заботьтесь о ней | Советуйте и красочно описывайте

Семьянин

# Семьянин

Советуется с семьей

# Семьянин

Советуется с семьей | Берёт на себя ответственность

# Семьянин

Советуется с семьей | Берёт на себя ответственность  
Хочет чувствовать себя сильным, значительным

# Семьянин

Советуется с семьей | Берёт на себя ответственность  
Хочет чувствовать себя сильным, значительным



# Семьянин

Советуется с семьей | Берёт на себя ответственность  
Хочет чувствовать себя сильным, значительным

Продавайте каждому члену семьи

# Семьянин

Советуется с семьей | Берёт на себя ответственность  
Хочет чувствовать себя сильным, значительным

Продавайте каждому члену семьи | Объединяйте в семью

# Семьянин

Советуется с семьей | Берёт на себя ответственность  
Хочет чувствовать себя сильным, значительным

Продавайте каждому члену семьи | Объединяйте в семью  
Усиливайте обязательства перед семьей



главных  
страхов  
клиента

СТРАХ



главных  
страхов  
клиента

СТРАХ

допустить ошибку



главных  
страхов  
клиента

# СТРАХ

допустить ошибку  
переплаты



главных  
страхов  
клиента

# СТРАХ

допустить ошибку

переплаты

быть обманутым



главных  
страхов  
клиента

# СТРАХ



главных  
страхов  
клиента

допустить ошибку  
переплаты  
быть обманутым  
потери авторитета

# СТРАХ



главных  
страхов  
клиента

допустить ошибку  
переплаты  
быть обманутым  
потери авторитета  
неопределенности

# СТРАХ



главных  
страхов  
клиента

- допустить ошибку
- переплаты
- быть обманутым
- потери авторитета
- неопределенности
- негативного опыта

# СТРАХ



допустить ошибку  
переплаты  
быть обманутым  
потери авторитета  
неопределенности  
негативного опыта  
продавца

- Маятник ожиданий +



- Маятник ожиданий +



- Маятник ожиданий +



- Маятник ожиданий +

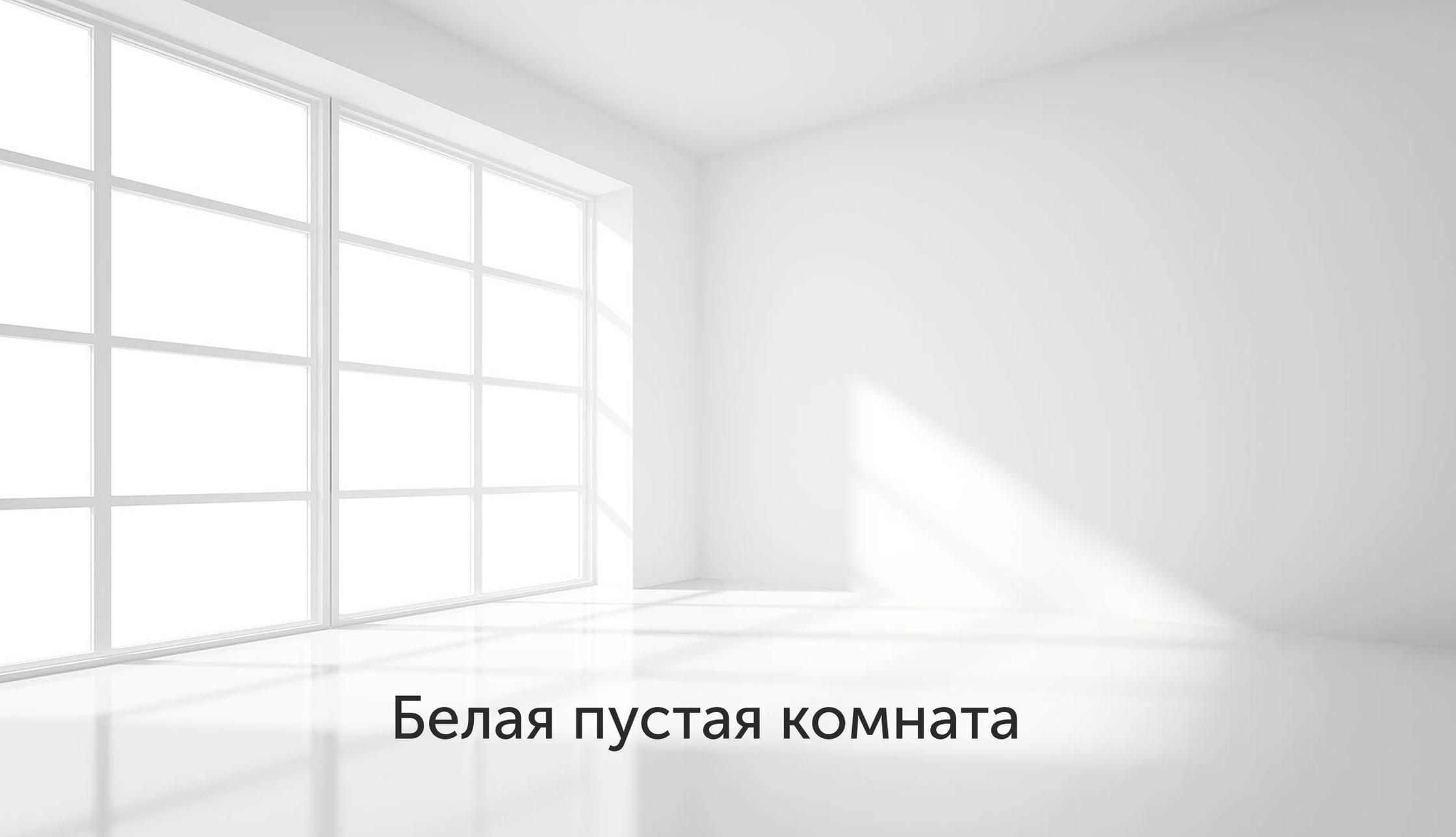


- Маятник ожиданий +



Очки предположений

Белая пустая комната



**Белая пустая комната**





Реальность

Аффинити



Реальность



Аффинити



Общение



Реальность



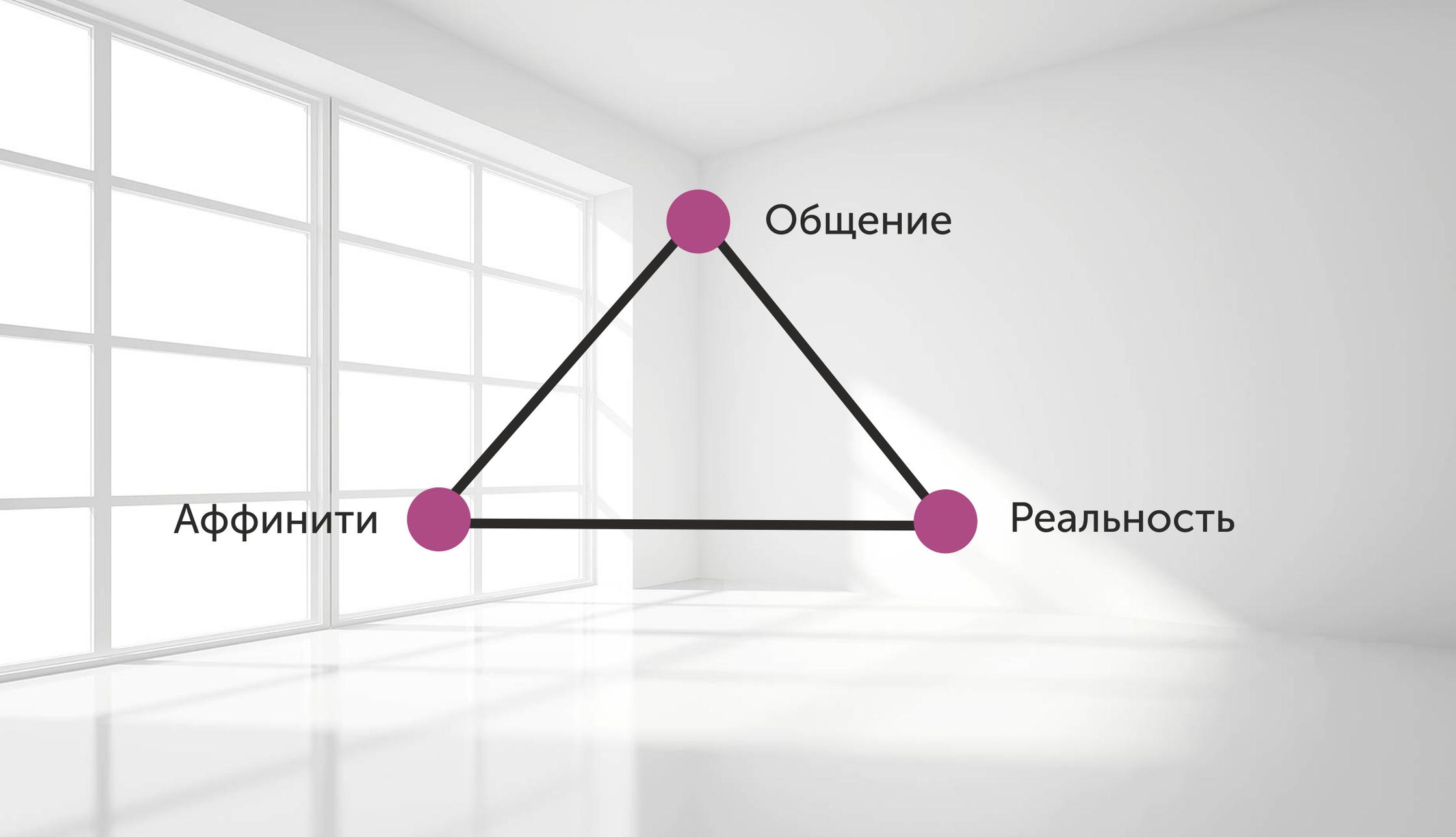
Аффинити



Общение



Реальность



Аффинити



Понимание



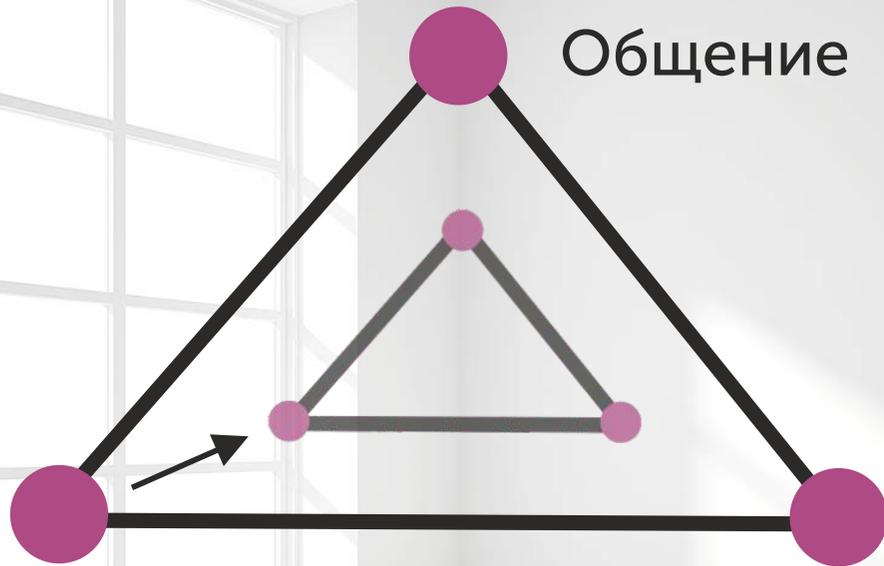
Общение



Реальность

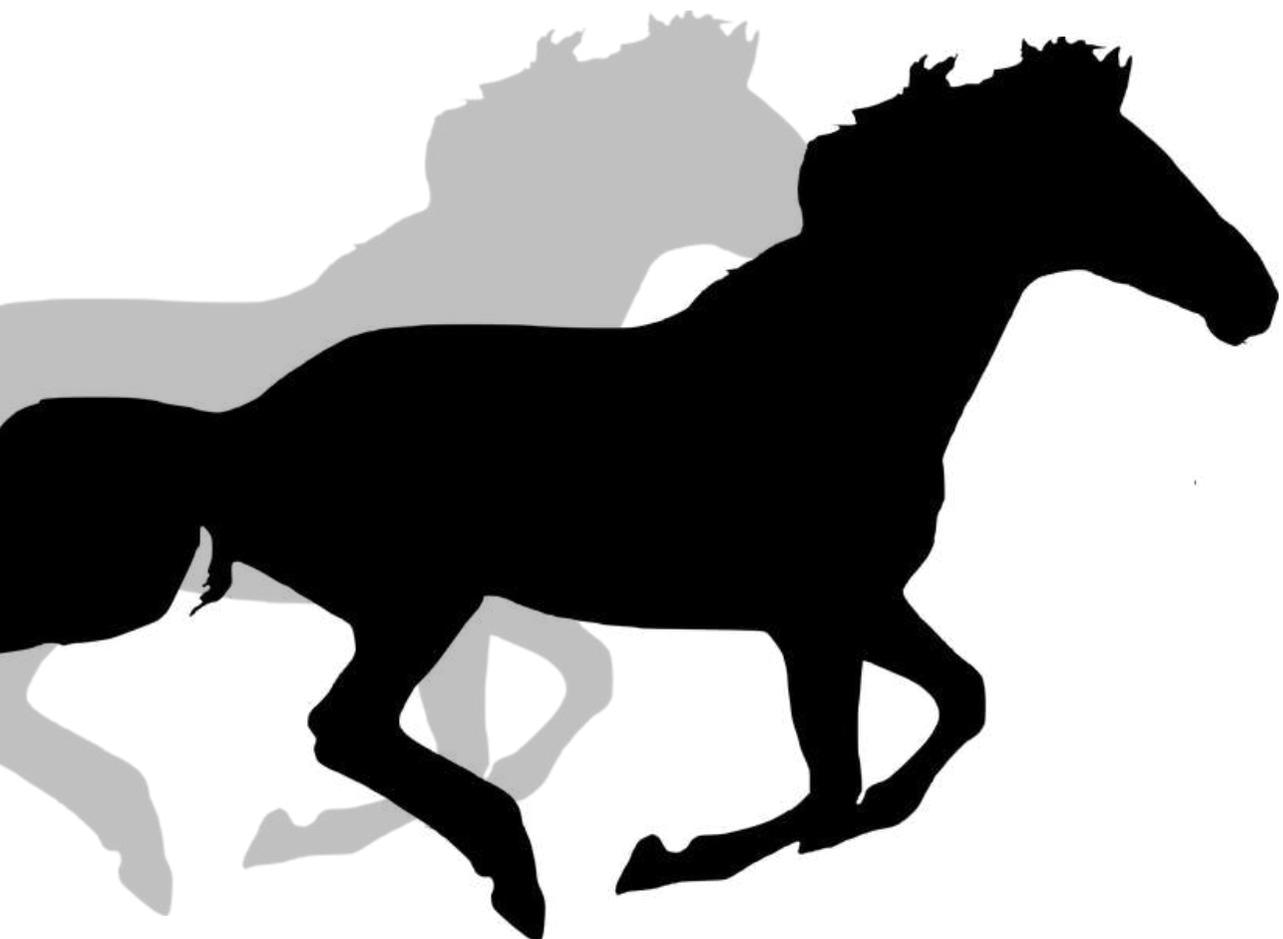


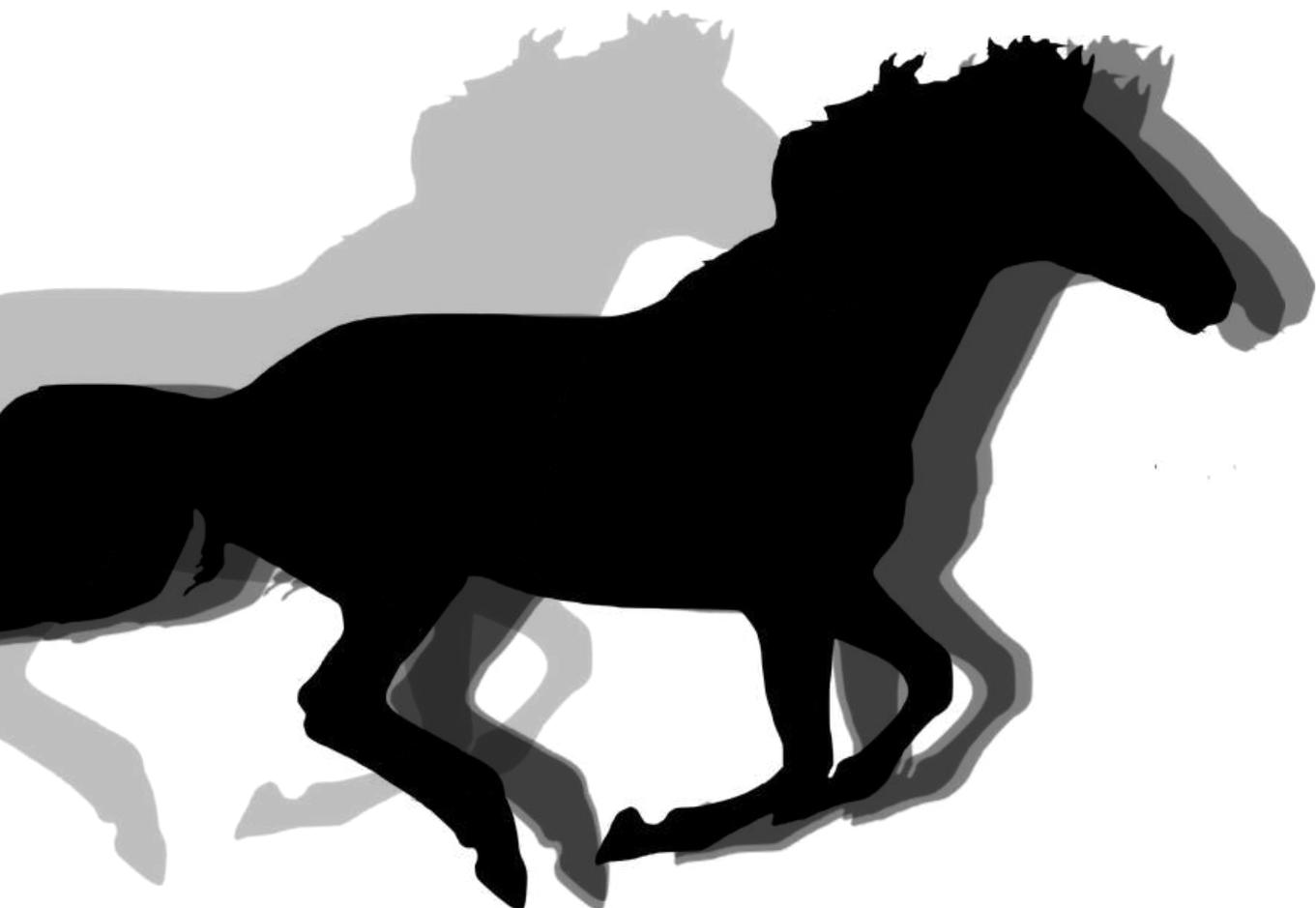
Аффинити

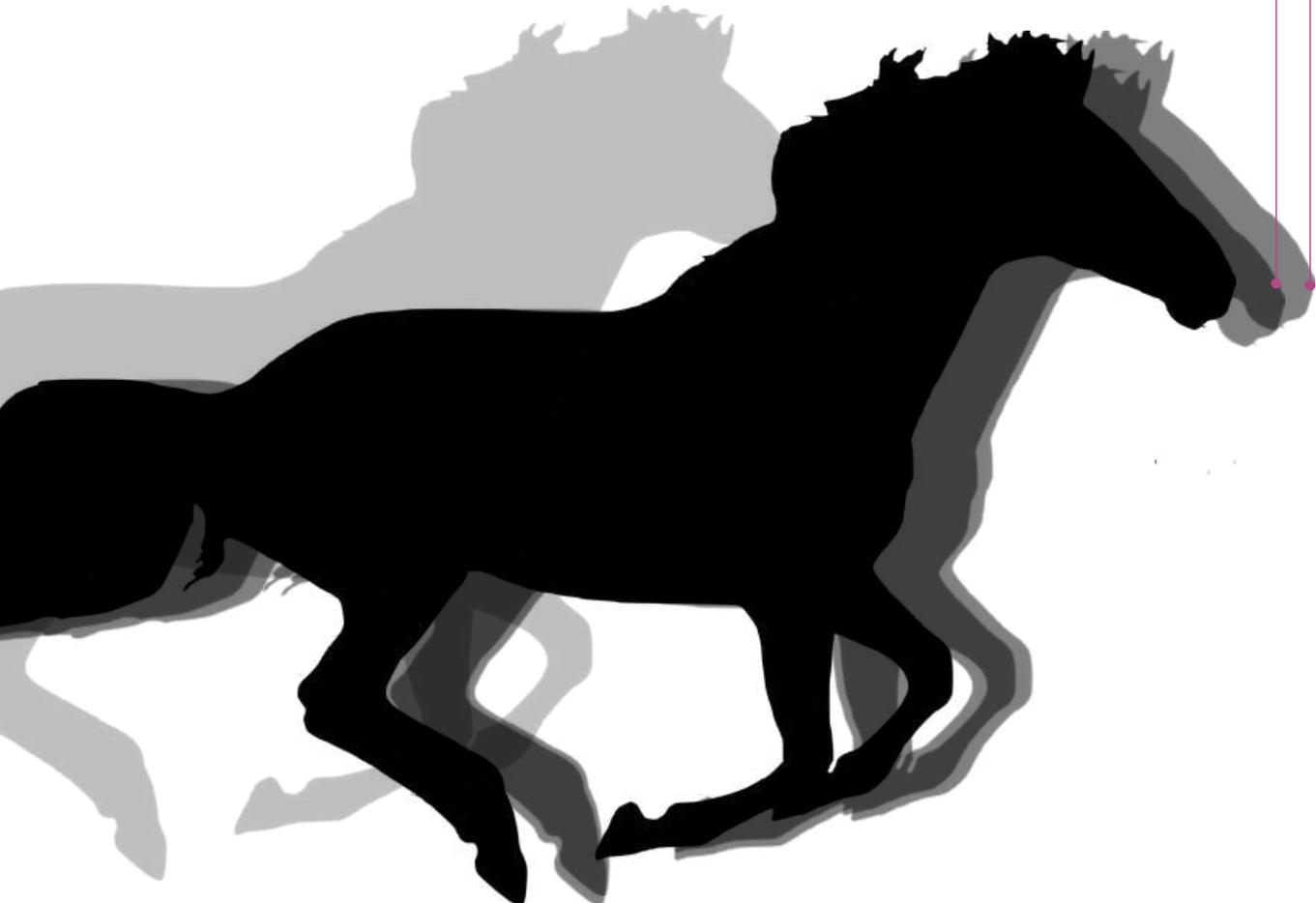


Общение

Реальность







0,5%





Olegtorbosov



TorbosovLife

