## Цифровая ипотека 3.0. От слов к делу

20 августа 2020 года, Москва

### Послесловие - какое нас ждет ипотечное завтра?

Гордейко Сергей Геннадьевич эксперт по ипотечному кредитованию кандидат технических наук

### Сегодня и завтра

### ипотечное кредитование — политика, на которой можно зарабатывать

- Рост взаимовлияния государства и ипотечной отрасли (допинг& донорство),
- Рост влияния государства на смежные отрасли (строительство, страхование, электронную идентификацию и т.д.),
- Рост прямой и опосредованной доли организаций с госучастием на ипотечном и многих связанных рынках,
- Рост влияния государства на объемы и маржинальность ипотечного кредитования,
- ▶ Рост социальности ипотечного кредитования (ипотечные каникулы за счет банков, реформа ипотечного страхования и т.д. и т.п.),
- ▶ Рост влияния государства на заемщика (финансовая помощь и психологическое давление – «надо брать», «без ипотеки никак»),
- Сохранение «вечных» тормозов» развития отсутствие резервного фонда, постоянная ставка кредитования, объем секьюритизации)
   <a href="http://ludiipoteki.ru/blogs/expert/entry/19/post/1723">http://ludiipoteki.ru/blogs/expert/entry/19/post/1723</a>

# Троянский конь ипотечного кредитования - экосистемы и маркетплейсы. Вывезут или затопчут

Особенности	Характеристики
Броскость модных терминов: маркетплейс экосистема	Модно, удобно, престижно, не точно
Дуализм ожиданий клиентов	1. Услуги мгновенные, сервисы бесплатные, банки ненавязчивые 2. При любых проблемах — индивидуальный подход, персонализация и понимание
Дуализм стремлений банков	1. Сократить дорогостоящий личный контакт с клиентом 2. Больше заработать на каждом клиенте
Приятные мечты регулятора	Честная конкуренция среди кредиторов, рост доступности для граждан, увеличение эффективности и надежности банковского бизнеса
Очень приятные мечть оптимизаторов бизнеса	Цифровой образ клиента + цифровой образ продукта = цифровые продажи
Приятные мечть маркетплейса	Маркетплейс клиентов требует скидку за оптовую заявку у маркетплейса продуктов

### Разрушения Троянского коня

Главным «разрушением» может стать размывание кредитной работы для коммерческого банка по следующим направлениям:

- о безымянное (noname) финансирование против брендированного кредитования,
- о стремление комиссионным доходом компенсировать снижение процентного,
- о вовлечение банка в проекты с превалированием небанковских услуг.

#### Возможные эффекты:

- о акционеры КБ получат стабильную прибыль,
- о КБ денежный мешок с лицензией. Остальное аутсорсинг, который образует вокруг банка облачную экосистему.

Следствие - доступность кредитных услуг, когда заемщик не сможет назвать банк.

http://rusipoteka.ru/ipoteka\_sekyuritizaciya/ipoteka\_2020/nekreditnaya\_moda\_dlya\_bankov\_ili\_troyanskij\_kon\_marketplejsov/ http://ludiipoteki.ru/blogs/expert/entry/19/post/1728

# Завтра до 2024 года. Эксплуатация социальной составляющей ипотечного кредитования

Объемы	Рост $> 10 \%$ в год (в среднем за 5 лет). Без резких падений. $2020 - 3 +$ трлн руб.
Ставки	Цикличные изменения – вверх, вниз. 2020/2021 коммерческие ставки -> льготные ставки
Ипотечный рынок	Консолидация рынка. Трансформация и закрытие части ипотечных проектов. Кредитование новостроек не для всех
Партнеры	Золотой век. От простого аутсорсинга до включения в экосистемы
Цифровые технологии	Эффект от внедрения «цифры» на два года. Затем - данность и гигиенический фактор
Доходность	Сохранение только для больших объемов кредитования и комплексной работе с клиентом вместе с партнерами
Заемщики	Перепроизводство ипотечной продукции
Залоги	Расширения перечня принимаемых залогов
Послезавтра после 2024 года. Изменение основы для роста	

### Спасибо за внимание

Материалы, не вошедшие в доклад, также как и другие материалы на тему ипотечного кредитования доступны на сайтах Русипотеки:

- web: <u>www.rusipoteka.ru</u> ипотечное кредитование и секьюритизация web: <u>www.ludiipoteki.ru</u> сообщество участников ипотечного рынка
- Telegram: <a href="https://www.telegram.me/rusipoteka-ru">https://www.telegram.me/rusipoteka-ru</a>
- Личный блог «Ипотечные проекты: от коммерческого банка до локомотива развития экономики» <a href="http://www.ludiipoteki.ru/blogs/index/entry/19/">http://www.ludiipoteki.ru/blogs/index/entry/19/</a>

Гордейко Сергей

e-mail: gordeiko@rusipoteka.ru

