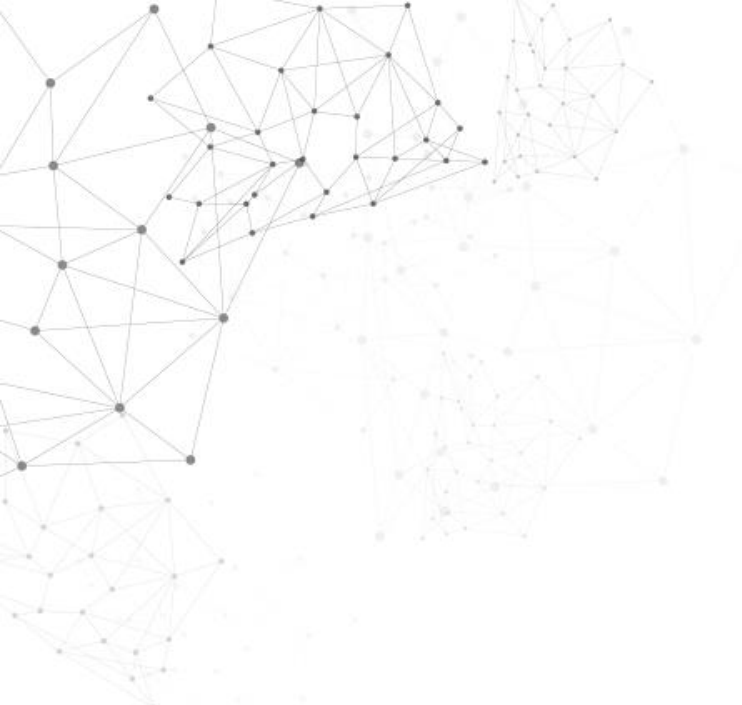
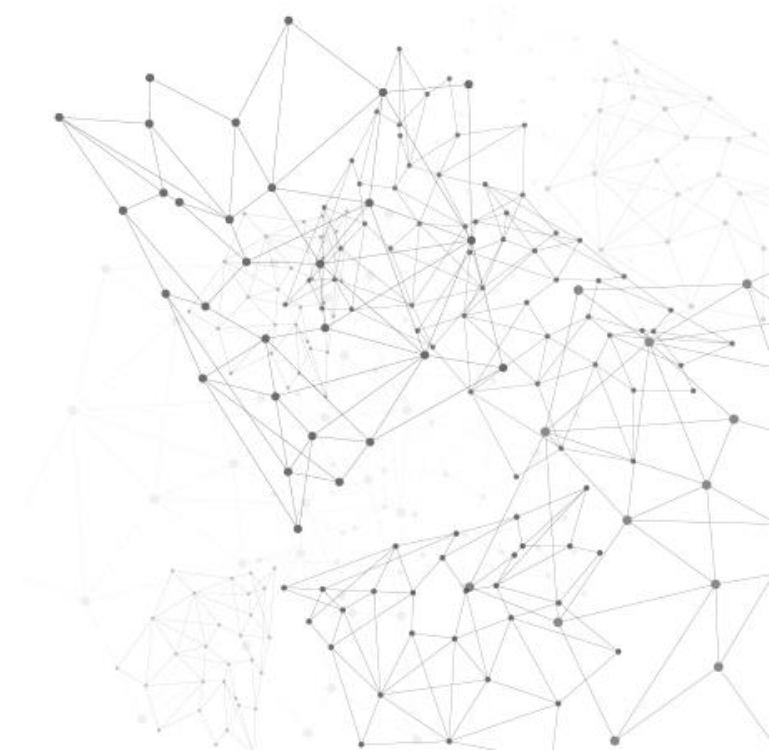


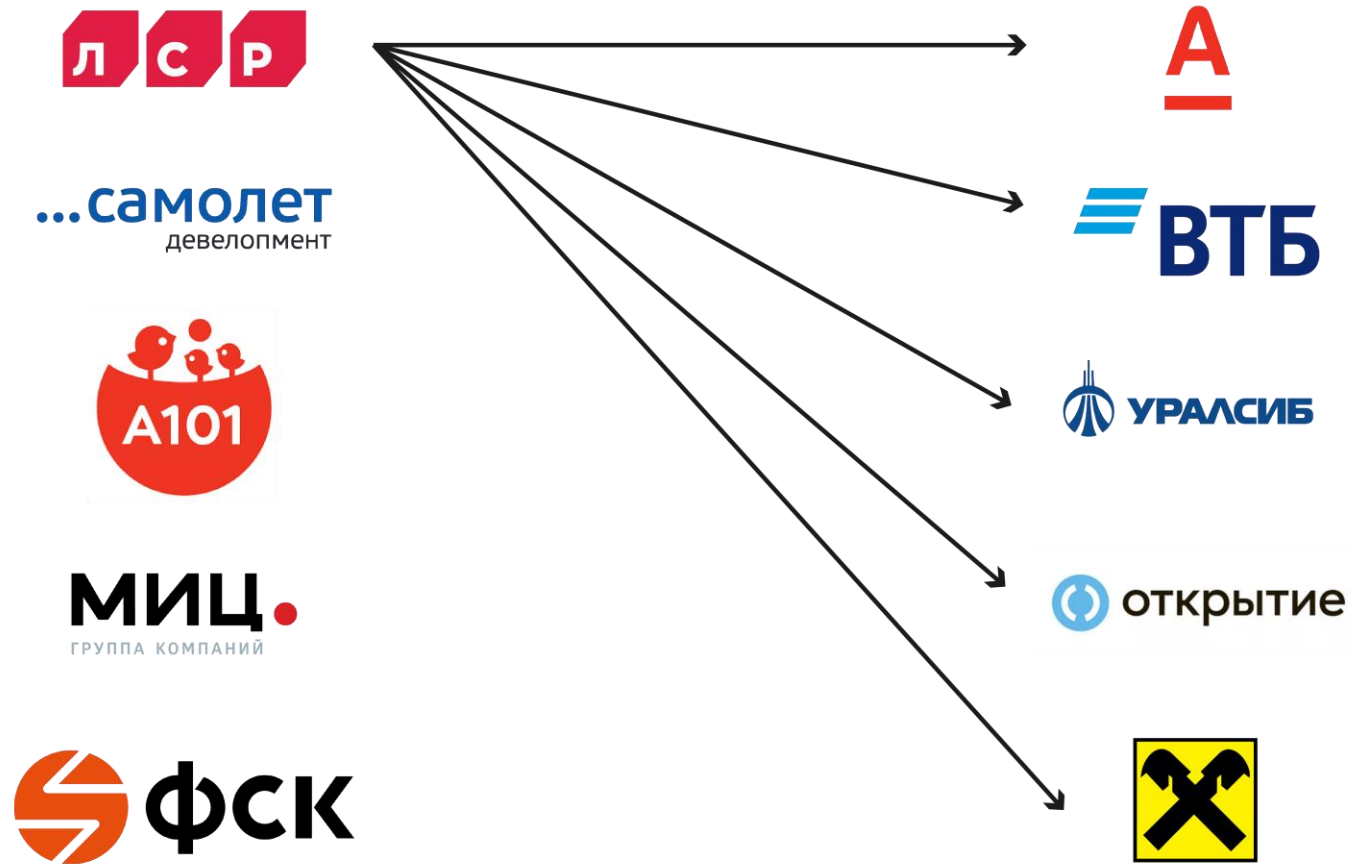


> ЦИФРОВАЯ ИПОТЕКА

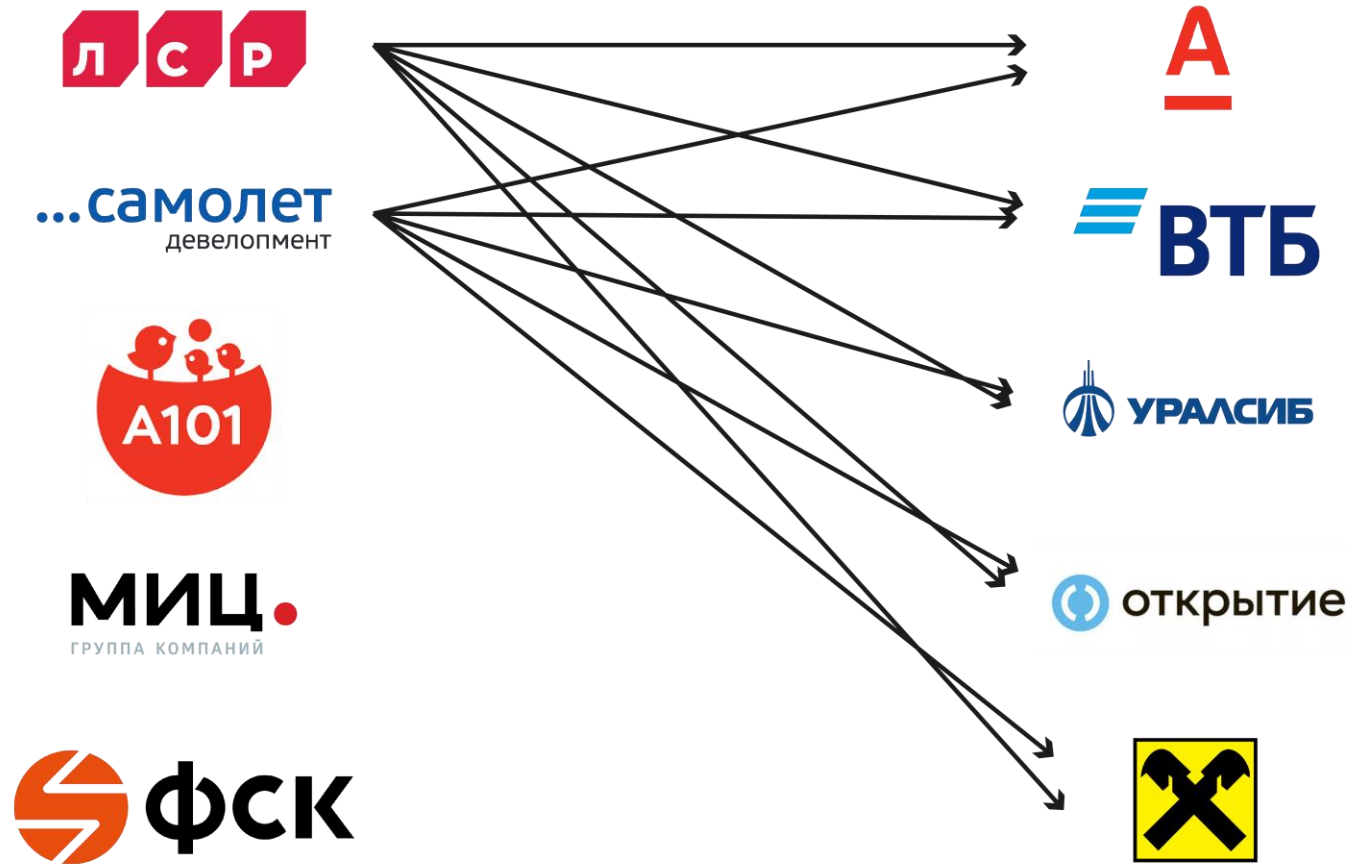
Помогает ли цифровая
ипотека продавать больше?



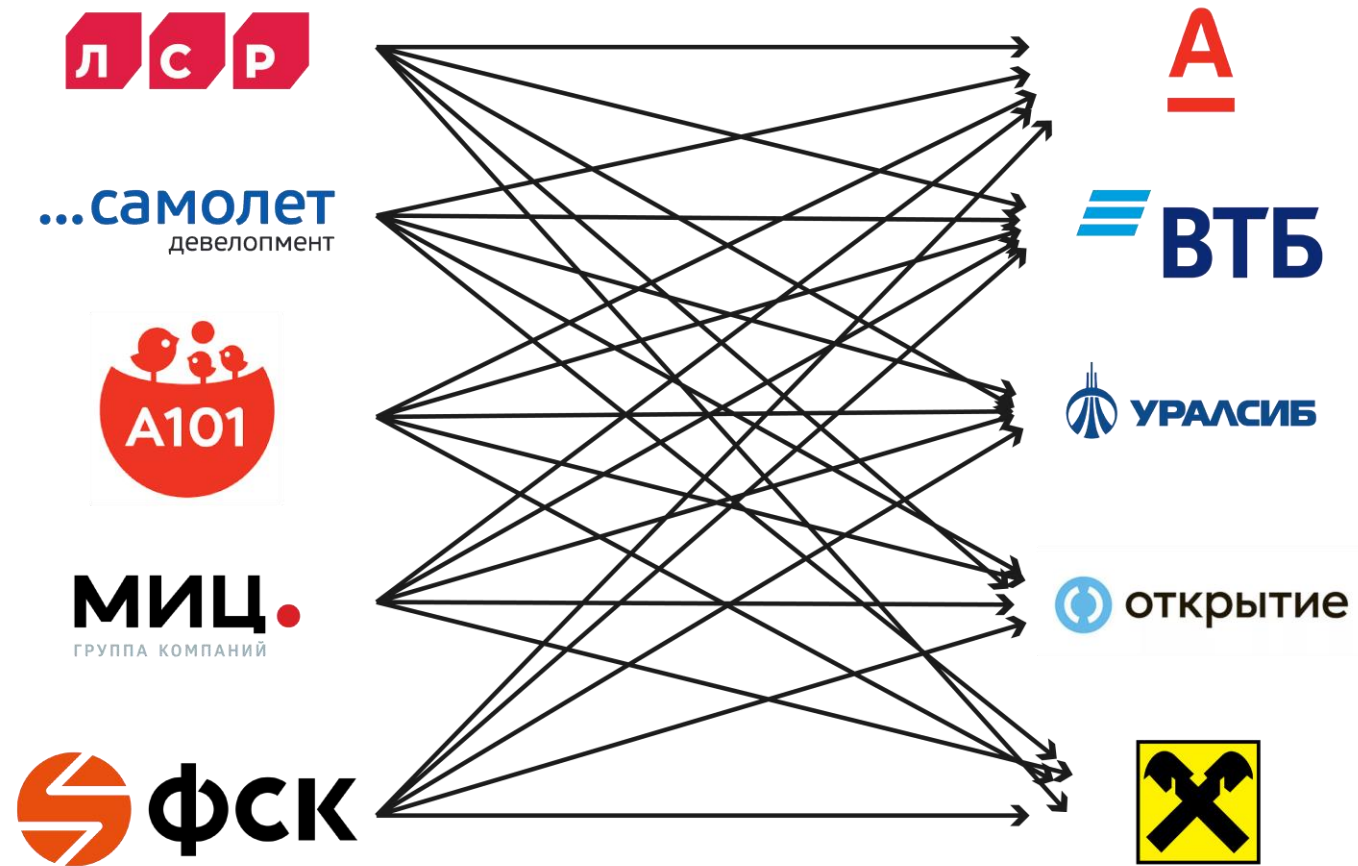
Платформа «Цифровая ипотека»: с чего все началось



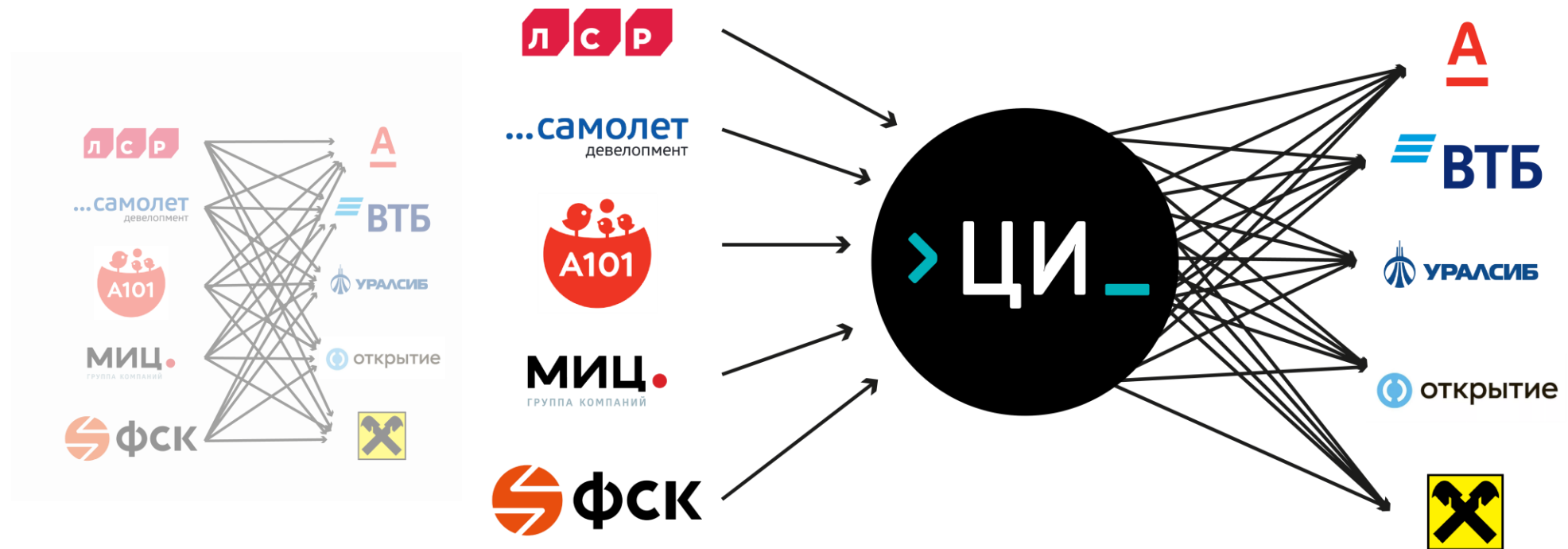
Платформа «Цифровая ипотека»: с чего все началось



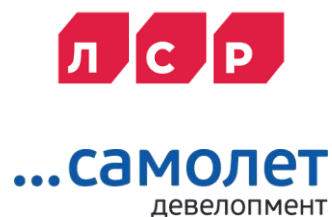
Платформа «Цифровая ипотека»: с чего все началось



Платформа «Цифровая ипотека»: автоматизируйте ручные процессы, фокусируйтесь на продажах



С нами: крупнейшие застройщики, ключевые ипотечные банки



> Единая
ипотечная анкета

> Единая
интеграционная
платформа

> Единый
стандарт ипотеки



Платформа «Цифровая ипотека» сегодня



8 регионов присутствия

28 банков-партнеров

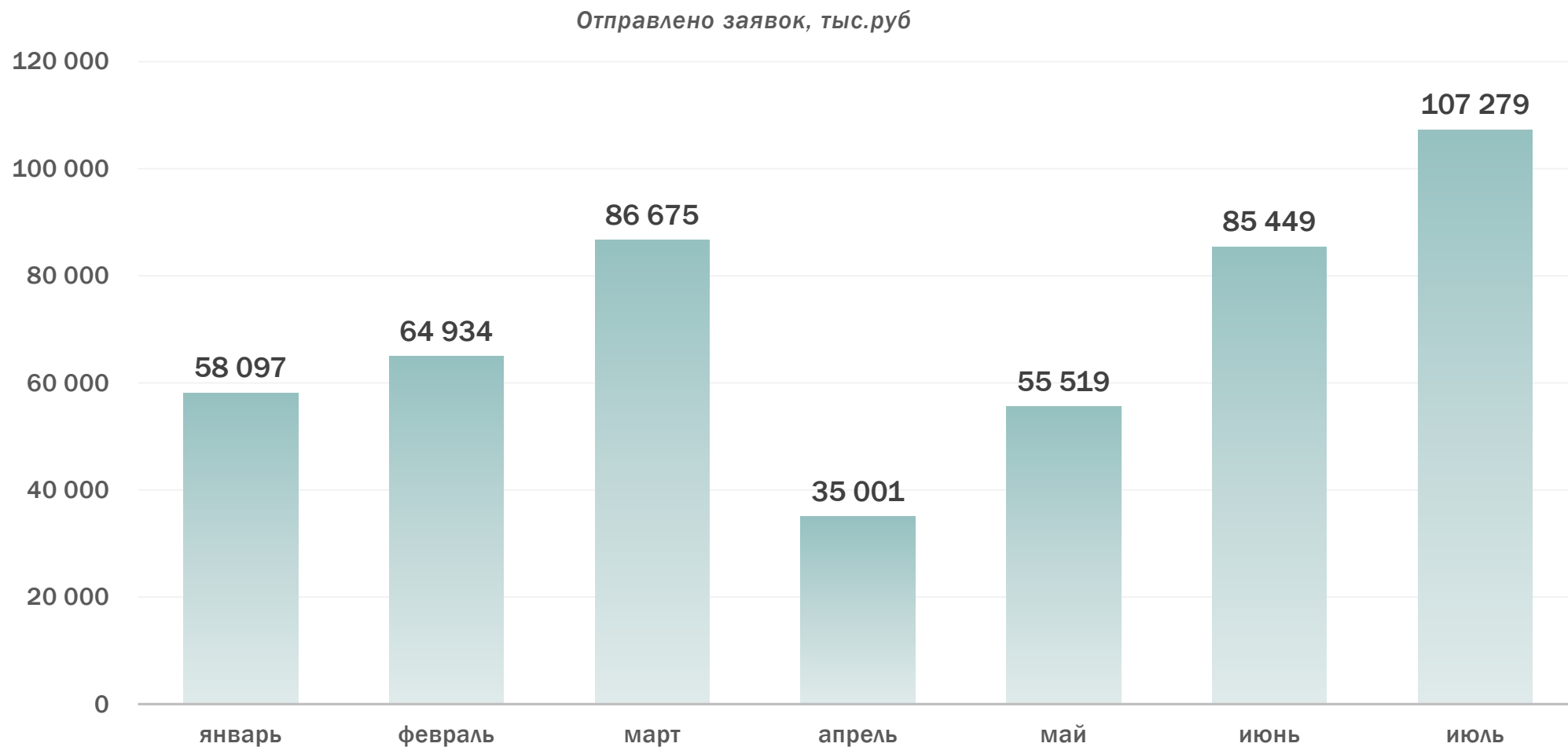
43 клиента – строительные
холдинги и магазины новостроек

101 512 уникальных заявки
отправлено в банки через платформу с
января 2019 года

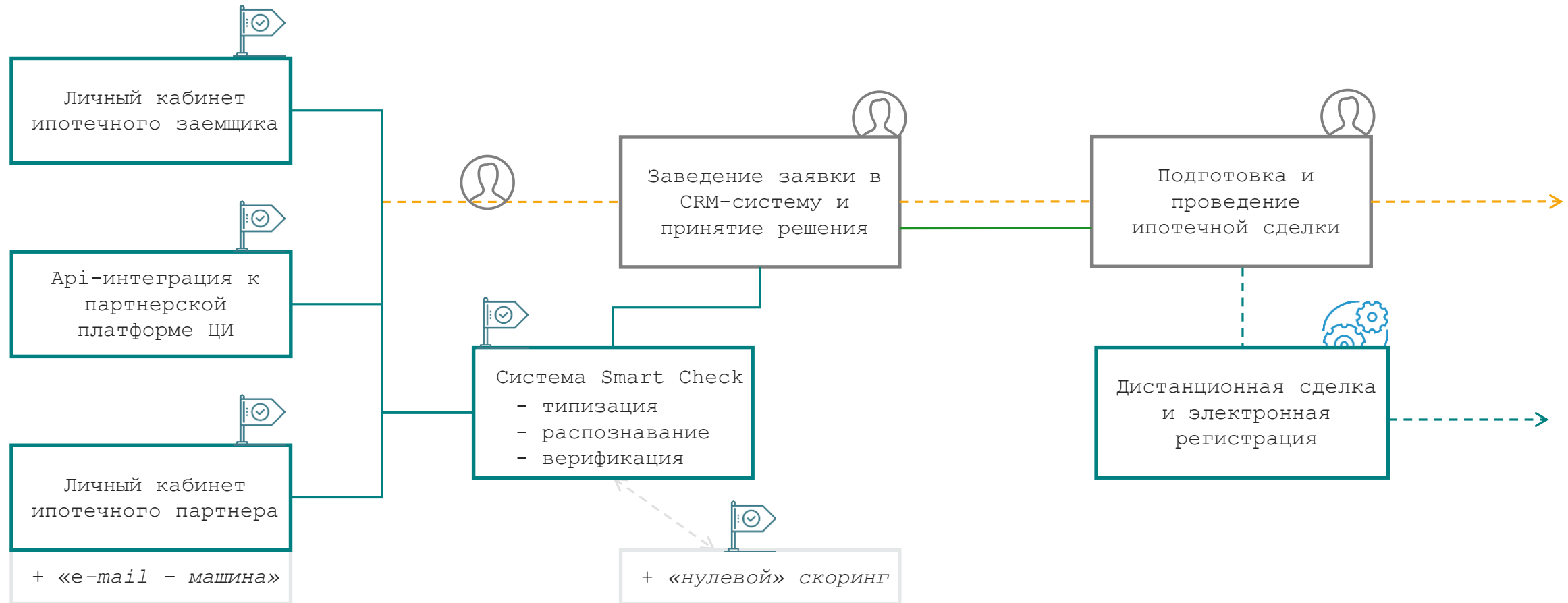
~21 тыс. заявок отправлено в банки через Цифровую ипотеку в июле'20 ...



... на общую сумму ~ 110 млн. рублей



Что еще «Цифровая ипотека» может предложить банкам?



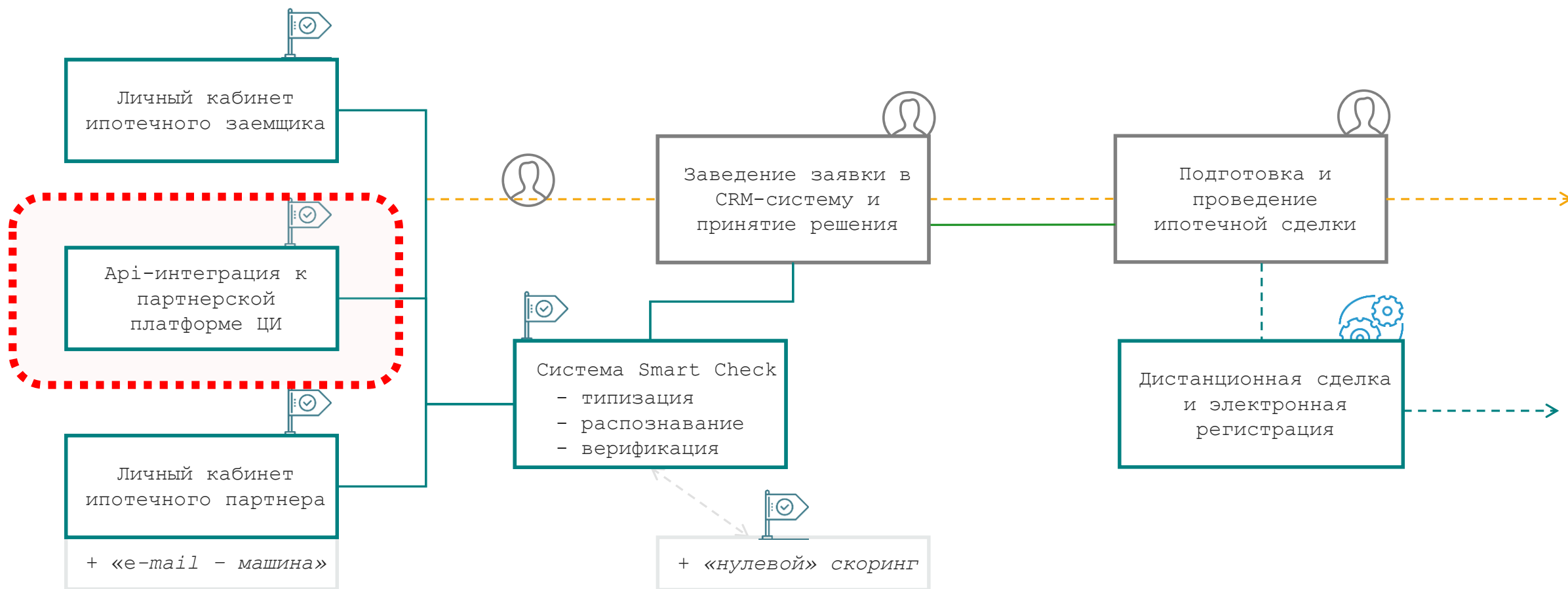
- действующий сервис Цифровой ипотеки



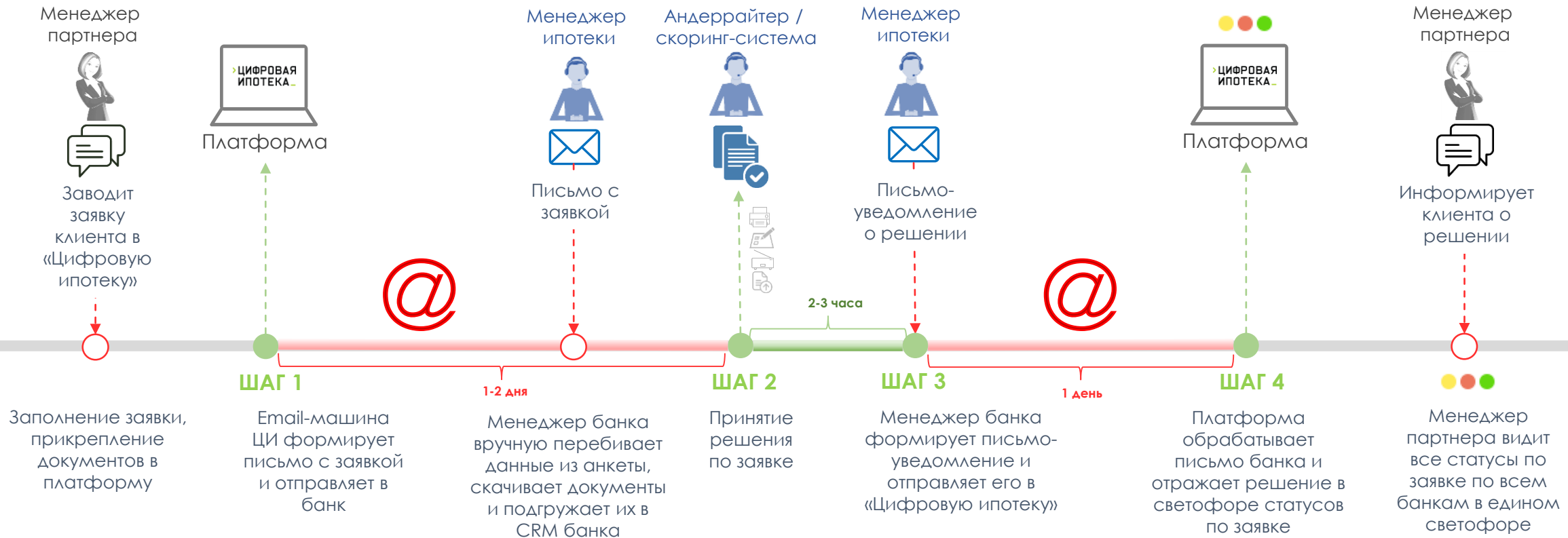
- в разработке



- ручные процессы банка

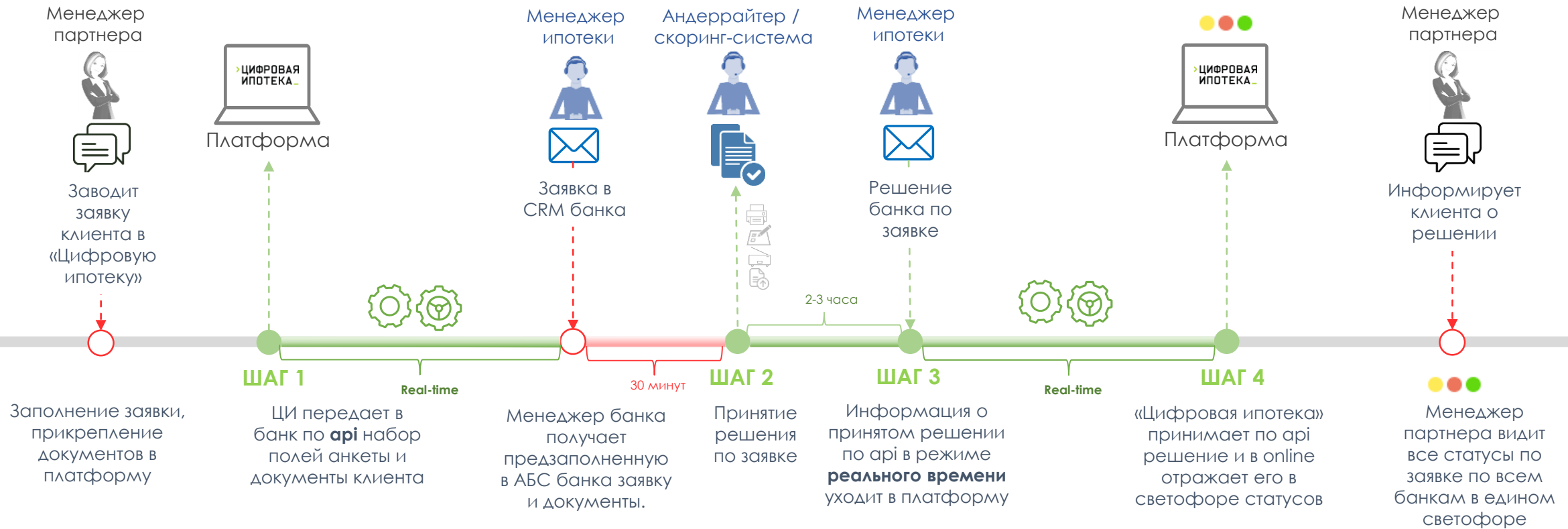


Процесс без API-интеграции = потеря заявок, \$ и скорости



- суммарные прямые потери на ручных email-процессах – до 2-3х дней
- плюс косвенные потери – от ошибок при ручной перебивке сотрудниками банка данных по заявке в CRM банка

Работа через API: кратчайший путь от заявки до решения



- Банк получает предзаполненные в АБС банка данные из анкеты заемщика: **набор полей + документы по заявке**. Заявке не «потеряется» в почте;
- Партнер видит решение банка по заявке в светофоре статусов в «Цифровой ипотеке» в момент его принятия банком, т.е. в режиме реального времени.

API-интеграция: на чем еще экономит банк?

IT-ресурсы и бюджет

- Прямая интеграция с 1 партнером стоит от 2,5 млн. ₽ (ФОТ разработки * min 2-3 месяца работы) + ежемесячно расходы на сопровождение интеграций
- 1 интеграция с «Цифровой ипотекой» это более 80 млн. ₽ экономии для Банка

Время

- Через 2-3 месяца Банк получает api-интеграцию с 43 партнерами «Цифровой ипотеки»
- Мы экономим для Банка более 5 лет
- А еще у каждого партнера есть свой ИТ-бэклог, который всегда «забит»...



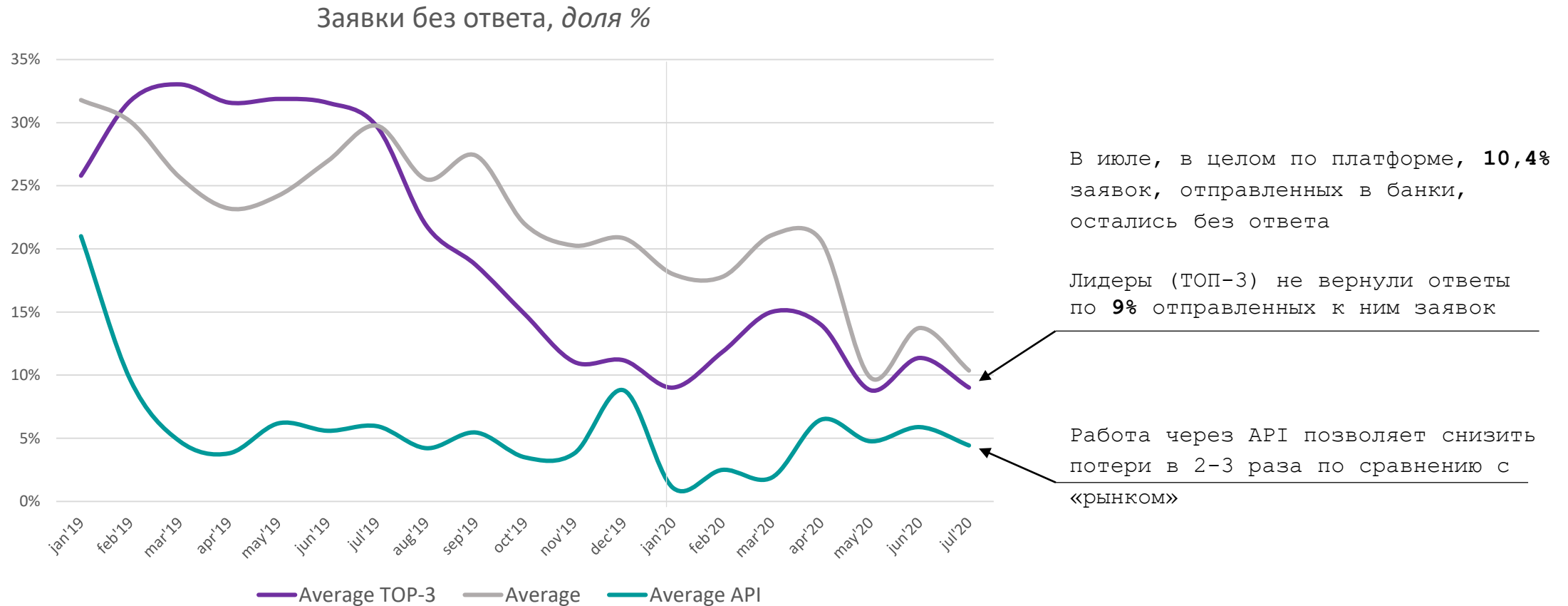
На «выравнивании» процессов

- Устранение **операционных потерь**
- Сокращение **срока принятия решений** по заявкам за счет уменьшения временных потерь на email

На сопровождении

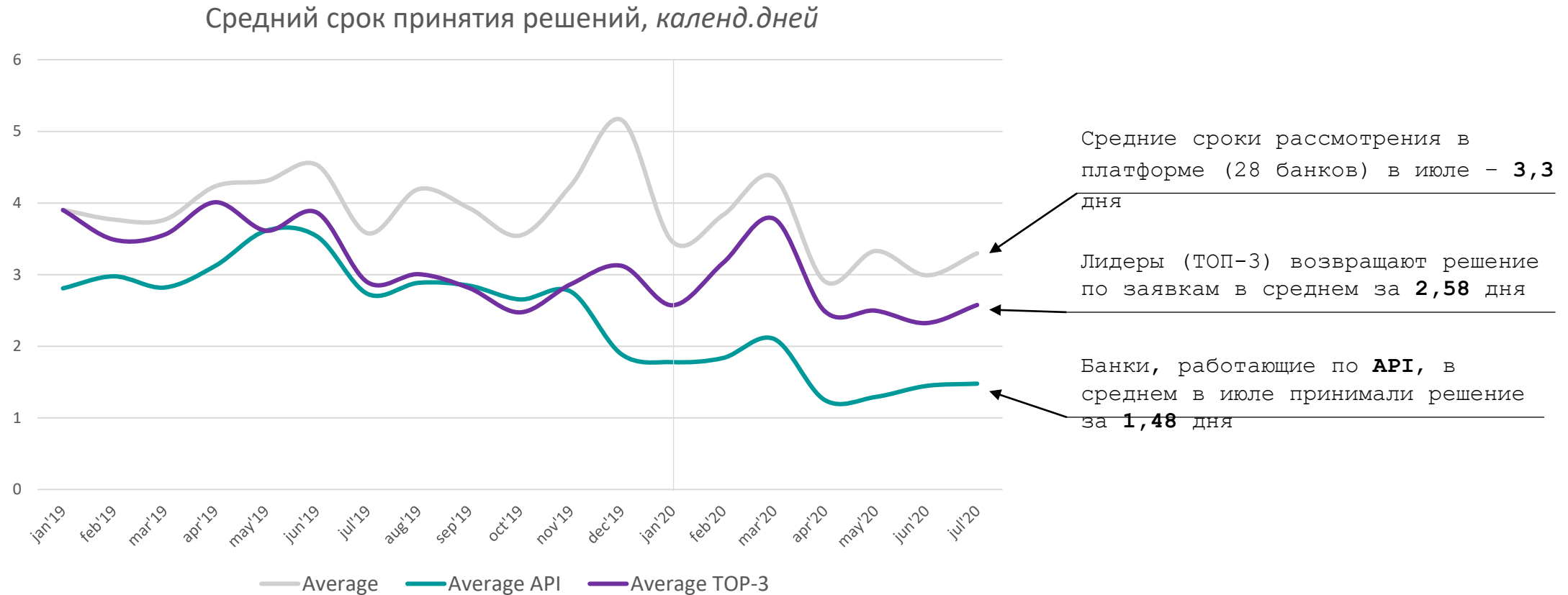
- Изменения на стороне Банка при прямой one-on-one интеграции **потребуют отдельных доработок** с каждым из партнеров
- Интеграция через «Цифровую ипотеку» минимизирует эти работы

API-интеграция: ручные потери меньше в 2,4 раза



* - **Average** - среднее значение по всем банкам, получающим заявки через платформу «Цифровая ипотека»; **Average API** - среднее значение у банков, работающих с платформой по api; **Average TOP-3** - среднее значение у ТОП-3 банков по объему заявок в платформе «Цифровая ипотека», из числа банков не имеющих работающей api-интеграции

API-интеграция: скорость ответа выше в 2,2 раза



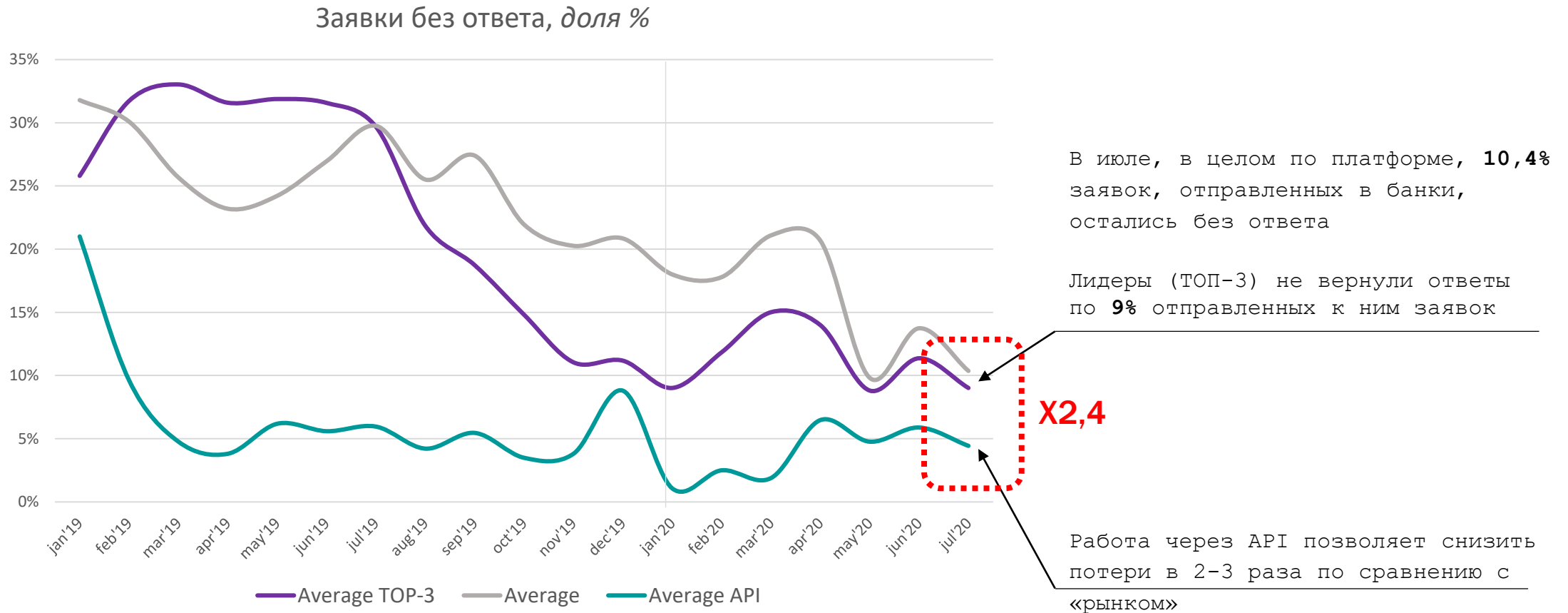
* - **Average** – среднее значение по всем банкам, получающим заявки через платформу «Цифровая ипотека»; **Average API** – среднее значение у банков, работающих с платформой по api; **Average TOP-3** – среднее значение у ТОП-3 банков по объему заявок в платформе «Цифровая ипотека», из числа банков не имеющих работающей api-интеграции

8 из 28 банков-партнеров либо уже работают с платформой «Цифровая ипотека» через API-интеграцию, либо в процессе перехода на такую технологию работы взамен email-формату взаимодействия

А где же ответ на вопрос:

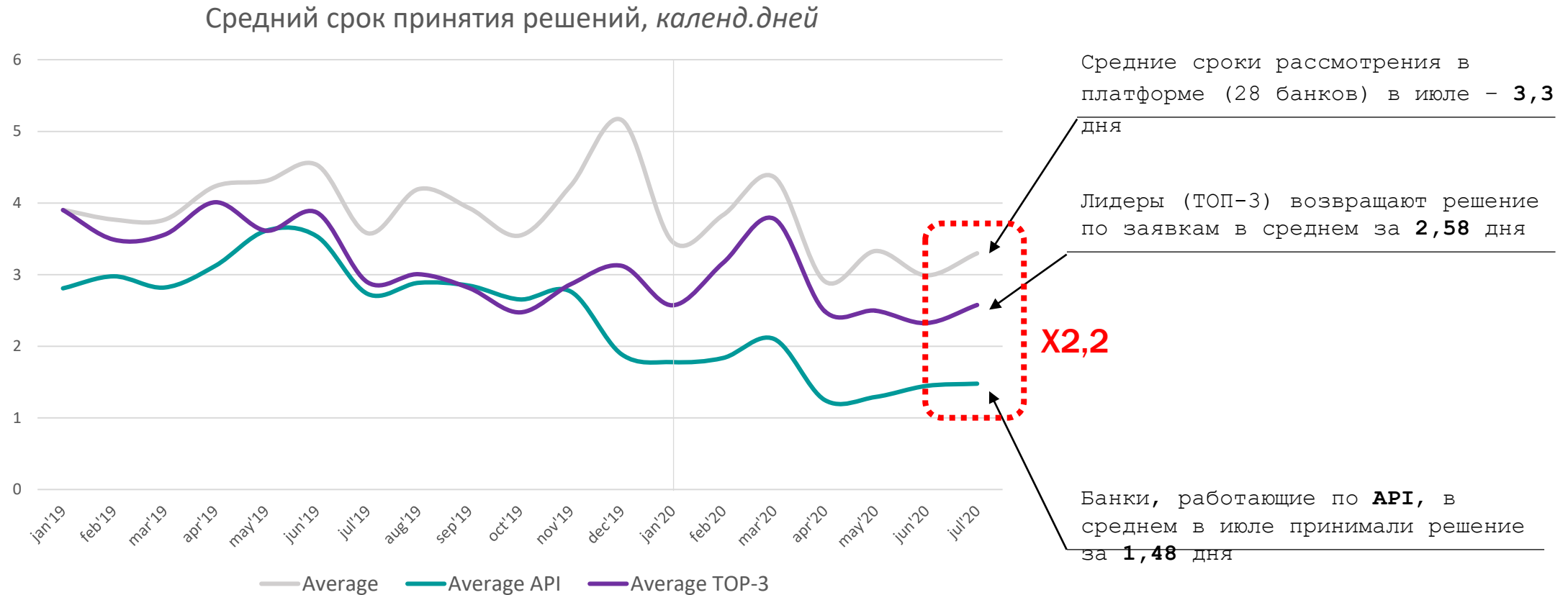
Помогает ли цифровая ипотека продавать больше?

Ручные потери меньше в 2,4 раза



* - **Average** - среднее значение по всем банкам, получающим заявки через платформу «Цифровая ипотека»; **Average API** - среднее значение у банков, работающих с платформой по api; **Average TOP-3** - среднее значение у ТОП-3 банков по объему заявок в платформе «Цифровая ипотека», из числа банков не имеющих работающей api-интеграции

Скорость ответа выше в 2,2 раза



* - **Average** – среднее значение по всем банкам, получающим заявки через платформу «Цифровая ипотека»; **Average API** – среднее значение у банков, работающих с платформой по api; **Average TOP-3** – среднее значение у ТОП-3 банков по объему заявок в платформе «Цифровая ипотека», из числа банков не имеющих работающей api-интеграции

Спасибо за внимание!

Дмитрий Охрименко

директор по развитию
платформа «Цифровая ипотека»

dao@ipoteka.digital

+7 968 824 80 77

